

L'honnêteté a bien meilleur coût !

Cher client, chère cliente,

Nous complétons vos formulaires d'assurance avec diligence. Cependant, ne nous demandez pas de falsifier votre réclamation, en changeant les dates de service, en augmentant les honoraires qui vous sont véritablement facturés ou en ajoutant des traitements qui ne vous ont pas été fournis.

Nous ne pouvons nous « arranger » avec votre régime d'assurance. Il est illégal d'agir ainsi et nous pourrions, tous deux, être poursuivis.

Personne ne gagne à ce jeu. En définitive, vous en êtes le seul perdant, car l'assureur vous refilera la hausse de ses frais découlant de ces fausses déclarations.

Demandez plutôt à votre employeur ou à votre syndicat de négocier une meilleure couverture au niveau des interventions en orthophonie / audiologie.

Merci de votre collaboration,

Votre orthophoniste / audiologiste dévoué(e).

Honesty is the best policy!

Dear client,

We fill out your insurance forms diligently. However, do not ask us to alter your claim, by changing the appointment dates, by increasing the fees that were actually charged, or by adding treatments you did not receive.

We cannot make deals with your insurance company. It is illegal to do so and we could both be sued.

Nobody wins at this game. In fact, you are the only one that loses because your insurer will increase your fees due to your false declarations.

Rather, ask your employer or your union to negotiate a better coverage of the speech and language therapy / audiology interventions.

Thank you for your cooperation,

Your devoted Speech and Language Pathologist / Audiologist.